



VERKAUFSBERATER:IN (80-100%)



Dich fasziniert Architektur, du begeisterst Menschen mit deiner Persönlichkeit und überzeugst mit deinem Verhandlungsgeschick? Dann gestalte die Zukunft eines international tätigen Schweizer Familienunternehmens aktiv mit.

Deine Aufgaben

- Beratung und Begleitung unserer Kund:innen von der ersten Idee bis zur Vertragsunterzeichnung
- Übersetzung architektonischer Visionen in hochwertige Lösungen
- Erkennen von Potenzialen sowie Nutzung von Verkaufschancen
- Präsentation unserer Produkte in unserem Showroom, sowie an Events

Dein Profil

- Erfahrung im beratungsintensiven Verkauf, idealerweise im Baumfeld
- Sicheres Auftreten, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Kundenorientierung, unternehmerisches Denken sowie Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutschkenntnisse; Französisch oder Englisch von Vorteil

Warum swissFineLine

- Erfahre deine Vorteile auf unserer Website und bewirb dich jetzt

